



Triflex
Gemeinsam gelöst.

Triflex ist der führende Anbieter von hochwertigen und dauerhaften System-Lösungen auf der Basis von Flüssigkunststoff für die Erhaltung, Gestaltung und Markierung von Bauwerken und Verkehrswegen.

Sie sind in der Welt des Bauhandwerks zuhause, sprechen deutsch, überzeugen mit technischem Know-How und beraten Ihre Kunden partnerschaftlich und lösungsorientiert? Dann passen Sie perfekt zu uns!

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir Sie per sofort oder nach Vereinbarung

Gebietsverkaufsleiter (m/w)

Nordschweiz

Ihre Herausforderung:

- Erster Ansprechpartner „Ihrer“ Kunden (Verarbeiter, Architekten, Planer, und Bauherren)
- Kundenberatung und Betreuung hinsichtlich Produkteinsatz und -anwendung
- Neukundenakquise
- Umsatz- und Ergebnisentwicklung
- Marktbeobachtung und Analyse
- Umsetzung der Vertriebskonzepte

Ihr Profil:

- Spengler-, Dachdeckermeister oder Abdichtungsprofi (m/w)
- Idealerweise Erfahrungen im beratungsintensiven Direktvertrieb bauchemischer Produkte
- Stark im Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Teamgeist und überdurchschnittliches Engagement
- Beherrschen der gängigen Office Programme

Wir bieten Ihnen:

Neben weitreichenden Entwicklungsmöglichkeiten in einem motivierenden Arbeitsumfeld erwarten Sie flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege. Sie arbeiten eigenverantwortlich vom Home Office und sind in der Nordschweiz (BS, BL, AG, LU, NW und OW) mit Ihrem Firmen-PKW für uns im Einsatz.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung an: daniel.urech@triflex.swiss.

Herr Daniel Urech, Geschäftsführer und Ihr Ansprechpartner für diese Stelle, steht Ihnen für Fragen unter +41 79 777 65 60 gerne zur Verfügung.

Triflex GmbH | Industriestrasse 18 | 6252 Dagmersellen

Ein Unternehmen der Follmann Gruppe
www.triflex.swiss